



Formation et intervention dans vos locaux ou dans notre centre de formation

Objectifs

*A l'issue de la formation,
le stagiaire doit être capable
de gérer l'activité commerciale
achats, ventes, prospection, facturation, stocks...
avec Sage Gestion Commerciale 100
et d'effectuer les paramétrages de base.*

Public

*Débutant ou utilisateur
de Sage Gestion Commerciale.*

Pré-requis

*Utilisation courante
de l'environnement Windows.*

Durée

*Dans vos locaux :
1 à 5 jours selon les besoins (9h30 – 17h30)
Soit 7 à 35 heures de formation.*

*Dans notre centre de formation :
3 jours (9h30 – 17h30)
Soit 21 heures de formation.*

Le lieu du stage

*Dans vos locaux :
Jusqu'à 4 Participants (895 € ht / jour),
150 € ht par Participant supplémentaire.*
ou

Dans notre centre de formation :

Cergy, Paris, Bordeaux, Lyon
 Session Individuelle (850 € ht / jour),

Session Personnalisée 4 Participants maxi
(595 € ht / jour)

Sage Gestion Commerciale 100 N. 1

Cursus de Base

1- La création du fichier commercial

2- Les dépôts de stockages

3- Le fichier clients

4- Les fiches articles

5- La saisie du stock initial

6- Les documents de ventes

7- Indisponibilités en stock et livraisons partielles

- Gestion de stocks négatifs
- Gestion des reliquats
- Livraisons partielles
- Gestion des articles non livrés

8- Gestion des tarifs

9- Les achats

- Conditionnement fournisseurs
- MAJ des préférences fournisseurs

10- La saisie des règlements

11- Les documents de stock

- Le mouvement d'entrée
- Le mouvement de sortie
- Le virement de dépôt à dépôt
- Le bon de dépréciation
- Impression des documents de stock

12- Les représentants

13- La mise à jour des tarifs

14- Le fichier des articles : cas particuliers

- Gestion des conditionnements
- Vente au débit
- Facturation forfaitaire / poids net

15- La Fonction T-mail

16- La saisie d'inventaire

17- Le réapprovisionnement

18- Les frais d'Expédition

19- Contrôle de l'encours client





Formation et intervention dans vos locaux ou dans notre centre de formation

Objectifs

A l'issue de la formation, le stagiaire doit être capable de maîtriser les fonctions complémentaires de Sage Gestion Commerciale et de réaliser les principaux paramétrages.

Public

Débutant ou utilisateur de Sage Gestion Commerciale 100.

Pré-requis

Avoir suivi la formation « cursus de base ». Utilisation courante de l'environnement Windows.

Durée

Dans vos locaux :
1 à 5 jours selon les besoins (9h30 – 17h30)
Soit 7 à 35 heures de formation.

Dans notre centre de formation :
3 jour (9h30 – 17h30)
Soit 21 heures de formation.

Le lieu du stage

Dans vos locaux :
Jusqu'à 4 Participants (895 € ht / jour),
150 € ht par Participant supplémentaire.
ou

Dans notre centre de formation :

Cergy, Paris, Bordeaux, Lyon
 Session individuelle (850 € ht / jour),

Session Personnalisée 4 Participants maxi
(595 € ht / jour)

Sage Gestion Commerciale 100 N. 2

Cursus Fonctions Avancées

20- Gestion de la traçabilité Sérialisé / lot

21- Le contrôle de qualité

22- La gestion multi-emplacements

23- La gestion de la contremarque

24- La gestion des gammes de produits (tailles & couleurs)

25- Les modèles d'enregistrement

26- La mise à jour comptable

27- La gestion unifiée des règlements

28- L'analytique

29- L'application des normes IFRS

- Type norme
- Ventilation IFRS

30- La gestion des prestations

31- Le prêt de ressources

32- La gestion des fabrications et projets de fabrication

33- Les nomenclatures commerciales

- Les nomenclatures type commerciale/composé
- Les nomenclatures type commerciales/composant

34- La gestion des livraisons

- Préparation des livraisons client
- Validation des préparations de livraison client

35- Les documents Internes

- Modèles et prestations type

36- Les abonnements

37- La gestion des devises

38- Les frais d'approche

39- Le circuit de validation des pièces

40- L'archivage

41- La communication de site à site

- Communication / Emission de données
- Communication / Réception de données
- Communication planifiée

